

OMNIS

EUROPEAN  
BUSINESS SCHOOL

BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR

# COMMERCE INTERNATIONAL

NOUS VOUS ACCOMPAGNONS JUSQU'AU SOMMET

OMNIS, école membre du groupe VISO offre des formations en alternance **depuis plus de 20 ans**, adaptées aux besoins des étudiant•es et des recruteurs dans plusieurs domaines. Nos programmes d'études s'étendent du **niveau BAC+2 au niveau BAC+5** et offrent une expérience professionnelle par la voie initiale ou en alternance au sein de **notre réseau de 2500 partenaires**.

## OBJECTIF DE LA FORMATION

Le titulaire du BTS commerce international est un assistant/gestionnaire import-export qui contribue au développement commercial international de l'entreprise en participant aux actions de promotion et de prospection.

Il exécute des contrats d'achat/vente à l'international, assure l'interface avec les clients et les fournisseurs, contribue à la gestion des risques de paiement, de change, de transport et de douane ainsi que des réclamations et des litiges.

## COMPÉTENCES VISÉES

- › Assurer la coordination des services
- › Gérer la relation commerciale internationale
- › Organiser, contrôler et suivre la réalisation d'un contrat international
- › Analyser et synthétiser les informations sur un marché cible
- › Participer à la prospection commerciale

OMNIS-GROUPEVISO.FR



# COMMERCE INTERNATIONAL

## CONDITIONS D'ADMISSION

- › Être titulaire d'un **diplôme de niveau 4 minimum** (toutes filières ou titres homologués)
- › **Dossier de candidature**
- › **Test de positionnement**
- › **Entretien de motivation**

## OBJECTIFS

### Relation commerciale dans un environnement interculturel (Bloc n°35800BC01)

- › Exploitation des données clients/fournisseurs
- › Animation d'un réseau professionnel
- › Gestion de la relation commerciale internationale
- › Communiquer dans un contexte interculturel

### Opérations internationales (Bloc n°35800BC02)

- › Gestion de contrat international
- › Mesure et gestion des risques
- › Processus et chaîne documentaire
- › Conception et analyse de tableaux de bord

### Développement commercial international

(Bloc n°35800BC03)

- › Analyse d'un marché cible
- › Démarches d'adaptation
- › Prospection commerciale

### Culture générale et expression

### Culture économique, juridique et managériale

### Langue vivante

## MÉTHODES MOBILISÉES

Cours et supports projetés sur vidéoprojecteurs en salle, supports électroniques. Exercices pratiques et études de cas, travaux en groupe, simulations et projet professionnel.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- › Culture générale et expression - **écrit 4h00**
- › Langue vivante - **écrit 3h00 et oral 20 minutes**
- › Culture économique, juridique et managériale - **écrit 4h00**
- › Relation commerciale interculturelle en anglais et en français - **écrit 3h00 et oral 45 minutes**
- › Mise en œuvre des opérations internationale - **écrit 4h00**
- › Développement commercial international - **oral 30 minutes**

## DURÉE ET ACCESSIBILITÉ

Formation dispensée **en formation initiale** sur une période de **2 ans**.

- › **Recrutement à partir de mars pour une rentrée en septembre/octobre.**
- › **Éligible au CPF** (sous conditions)
- › **Formation accessible aux personnes en situation de handicap**

## DÉBOUCHÉS

### Bachelor Européen (équivalent BAC+3) :

- › Bachelor Chargé de Gestion Commerciale option Tourisme

### Métiers :

- › Assistant•e import-export
- › Assistant•e référent douane
- › Agent•e de transit

Titre RNCP certifié de niveau 5, code NSF 312, enregistré au RNCP n°35800, délivré le 22/07/2021 par le Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche

